

CURRICULUM VITAE

Dati Personali:

Nome: Alberto Napoli
Data di Nascita: Genova, 2 Ottobre 1973

Indirizzo: Via Torino 75 18027 PONTEDASSIO (IM)
Telefono: +39 010 6521341
Cellulare: +39 335 6723460
Indirizzo e-mail: alberto_napoli@yahoo.com

Stato Civile: Celibe
Nazionalità: Italiana

Istruzione:

1992-1999 Laurea in Ingegneria Elettronica specializzazione in Telecomunicazioni presso l'Università degli Studi di Genova con votazione 110/110 e lode.
Titolo della Tesi: 'Codifica JPEG su architettura DSP per applicazioni di videosorveglianza'

1987-1992 Diploma di Perito Tecnico Industriale specializzazione in Telecomunicazioni conseguito presso il CITI 'Galileo Galilei' di Genova con la votazione di 54/60

Lingue straniere conosciute:

Lingua Inglese: Cambridge Certificate in Advanced English -1998-
Cambridge First Certificate -1997-
Studente Erasmus alla "University of Glasgow" per l'a.a. 1996-97

Lingua Francese: DELF2: Diplôme d'Etude de la Langue Française 2^{me} niveau -2005-
DELF1: Diplôme d'Etude de la Langue Française 1^{er} niveau -2002-

Esperienze di Lavoro:

Settembre2004 – Presente

Descrizione del ruolo:

Attualmente impiegato per Munters Euroemme S.p.A. in qualità di Sales Manager per alcuni paesi europei ed i paesi francofoni.

Munters Euroemme è una società italiana con sede ad Imperia e di proprietà del gruppo svedese Munters S.A. quotato alla Borsa Valori di Stoccolma.

La società produce una gamma completa di sistemi di ventilazione, raffrescamento e riscaldamento per il controllo completo del clima all'interno di serre, impianti d'allevamento ed industrie.

I nostri clienti principali sono:

- Società d'integrazione che forniscono soluzioni "chiavi in mano" per strutture utilizzate nei mercati sopra menzionati;
- Grandi impianti industriali;
- Allevamenti su larga scala;
- Grandi società di floricoltura ed orticoltura.

Le mie responsabilità principali prevedono il supporto i Clienti esistenti, la verifica dell'andamento dei mercati, lo sviluppo di nuove collaborazioni commerciali e la diversificazione dei canali di vendita per aumentare la presenza dei nostri prodotti nel mercato senza danneggiare i Clienti ed i Distributori esistenti. L'attività viene svolta con frequenti visite sul campo e con la partecipazione a fiere del settore.

Competenze acquisite:

Il mio ruolo, esercitato all'interno di un'azienda di medie dimensioni come Euroemme, permette un'ampia visibilità dei vari aspetti del processo aziendale (acquisti, produzione, logistica, assistenza ecc) che contribuiscono alla soddisfazione del Cliente e quindi al successo della vendita.

Inoltre ho l'opportunità di utilizzare ed impratichire l'uso delle lingue inglese e francese.

Agosto2000 - Settembre2004

Descrizione del ruolo:

International Sales Development Manager per le tecnologie GSM/GPRS/UMTS della società Marconi Mobile S.p.A. di Genova

A seguito dei risultati raggiunti, la mia funzione si è focalizzata maggiormente nell'attività di Key-Account per due operatori di telefonia mobile Nord Africani e di Project Management per una serie di piccoli sistemi operanti tramite tecnologia GSM.

Successivamente al riposizionamento dell'azienda in settori di mercato a maggiore tasso di remunerazione, sono stato impegnato in qualità di Sales Support per lo sviluppo di sistemi operanti tramite la tecnologia TETRA all'interno della neonata azienda OTE S.p.A. con sede a Firenze.

Competenze acquisite:

Tale esperienza mi ha dato la possibilità di apprendere la struttura ed i processi decisionali di una grande realtà industriale (matrice di segmentazione per funzione e prodotto, interazione tra vendite, marketing ed R&D ecc.).

Inoltre mi ha dato l'opportunità di acquisire un'eccellente conoscenza della lingua inglese.

Novembre1999 - Agosto2000

Descrizione del ruolo:

Responsabile del Sistema di Misura Qualità del Corriere Ordinario di Poste Italiane, nel quadro delle attività svolte dall'Ufficio Ingegneria di Processo della divisione Grandi Sistemi Postali di Elsag S.p.A.

Tale progetto, basato su una evoluzione del codice a barre utilizzato per lo smistamento meccanizzato della corrispondenza, ha necessitato di dettagliate conoscenze riguardanti il processo postale.

Nell'ambito della mia funzione, mi sono costantemente rapportato con i Centri Postali Meccanizzati (anche con esperienze dirette sul campo), con la rete informatica di Poste Italiane e con altri organismi esterni coinvolti nel processo di Misura (es. Postel), integrandone ed ottimizzandone i risultati.

Competenze acquisite:

Tale esperienza mi ha permesso di acquisire una buona capacità di lavoro di squadra ed una eccellente conoscenza dei Centri Meccanizzati e delle macchine per l'automazione postale all'epoca utilizzate da Poste Italiane e fornite da Elsag, Face e Siemens.

Ottobre1998 – Giugno1999

Descrizione del ruolo:

Assistente Tecnico presso l'Istituto Tecnico Industriale Statale "A. Gastaldi" di Genova.

La mia funzione era quella di aiutare gli studenti del quarto e del quinto anno delle Sezioni di Elettronica a sviluppare delle esperienze di laboratorio in cui venissero verificate empiricamente le conoscenze apprese durante i corsi di teoria.

Gli esperimenti erano studiati per dover necessitare di conoscenze acquisite in corsi di studio differenti così da aiutare lo studente a sviluppare una visione più correlata ed interdisciplinare delle nozioni apprese.

Ulteriori Interessi:

- Nautica & Attività Marina: Brevetto di Bagnino. Patentato per la guida di imbarcazioni a vela e a motore, con una passione speciale per le regate. Brevetto sub della F.I.A.S.
- Musica: Apprendista alla Chitarra Classica con scarsi risultati

Ai sensi della legge 675/96, autorizzo il trattamento dei miei dati personali per le vostre esigenze di selezione e comunicazione e dichiaro di essere informato dei diritti di cui all'articolo 13 a me spettanti.

